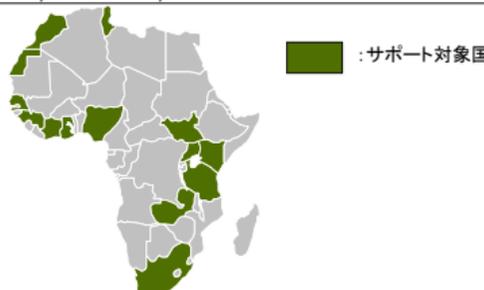


アンドアフリカ株式会社のご紹介

General Information

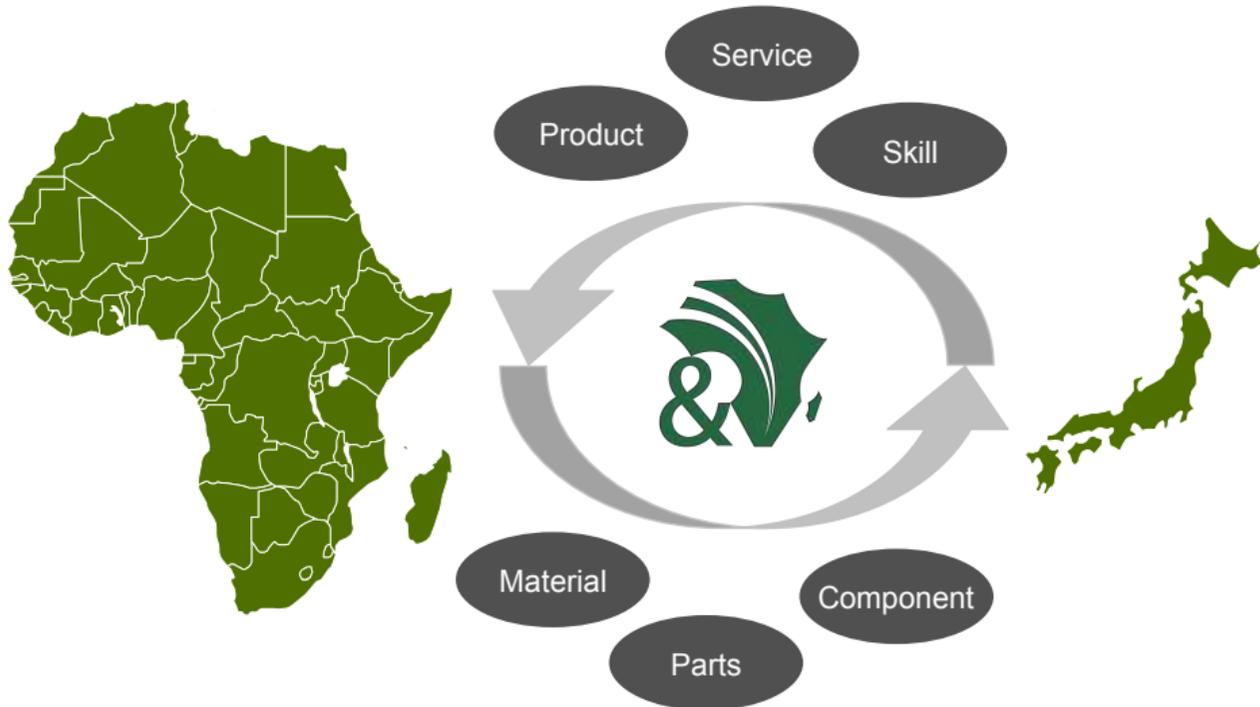
会社概要

アンドアフリカは、アフリカ市場に特化した事業を展開しております。

商号	アンドアフリカ株式会社
設立	2017年5月8日
代表取締役	室伏 陽
資本金	17,504,309 円
拠点	(本社)東京都三鷹市上連雀6丁目11-13-101 (南ア支店)625 Mias Str. Garsfontein, Pretoria, South Africa
アフリカにおけるサポートエリア	<ul style="list-style-type: none"> ・ 南アフリカ ・ モロッコ ・ チュニジア ・ ケニア ・ タンザニア ・ ザンビア ・ ウガンダ ・ ガーナ、他 
事業内容	<ul style="list-style-type: none"> ■ アフリカのスタートアップインキュベーション(マッチングプラットフォーム運営、他) ■ 日本企業のアフリカ事業展開に係るコンサルティング <ul style="list-style-type: none"> ・ アフリカ市場における販路開拓・拡大のご支援 ・ M&Aおよびその他投資のご支援 ・ 特定商材のテストマーケティング、等 ■ 貿易業 (日本製品のアフリカへの輸出)

ビジョン

アフリカと日本、ビジネスにおいてお互いを補完し合うための「架け橋」となります。



ミッション

アフリカと日本、双方が抱える根本的課題の解決を目指しております。



アフリカスタートアップのエコシステム
創出により、アフリカにおける産業化促進
及び雇用創出に貢献する

巨大な潜在的可能性を秘めたアフリカ
市場を通して、日本企業の幾何級数的な
成長機会を創出する

ボードメンバー

室伏 陽 (Yo Murofushi)



- アンドアフリカ創業者・CEO
- 東京本社および南ア拠点統括
- 東京在住

■ 学歴:

- ・東北大学(農学部)
- ・東北大学 大学院(農学研究科・生物産業創成科学)

■ 職歴:

- ・山田ビジネスコンサルティング株式会社
- ・デロイトーマツコンサルティング合同会社
- ・株式会社ワールドリード(共同創業者・取締役副社長)

■ コアスキル・強み:

- ・M&A支援
- ・市場調査・戦略立案
- ・新規事業創出
- ・ファイナンス計画立案
- ・プロジェクトマネジメント
- ・人材マネジメント、他

ブンツ・マジャジャ (Buntu Majaja)



- アンドアフリカ役員
- 南ア拠点責任者
- 南アフリカ・ヨハネスブルグ在住

■ 学歴:

- ・プレトリア大学(化学工学)
- ・プレトリア大学 大学院(MBA)
- ・Wits Business School(起業家育成、新規事業創出)

■ 職歴:

- ・A.T. カーニー(ヨハネスブルグ)
- ・Research Institute for Innovation and Sustainability
- ・Developing and Uplifting Young Organizations
(創業者・代表)

■ コアスキル・強み:

- ・アフリカ市場に関する知見(特に南アフリカ)
- ・起業家支援・新規事業創出
- ・南アフリカにおけるネットワーク
(特に政府系、起業家)、他

ボードメンバー

ニコラス・デュボア (Nicolas du Bois)



- アンドアフリカ役員
- 南アフリカ・ケープタウン出身
- 東京在住
(約5年間、日本で勤務)

■ 学歴:

- ・ケープタウン大学(政治経済)
- ・オックスフォード大学 大学院(エアスタディ)

■ 職歴:

- ・PwC(ケープタウン)
- ・JET (Japan Exchange & Teaching) プログラム
- ・Davis Polk & Wardwell

■ コアスキル・強み:

- ・日本企業の海外展開支援
- ・アフリカ市場に関する知見(特に南アフリカ)
- ・マクロ環境分析(政治・経済・社会動向)
- ・南アフリカにおけるネットワーク
(特に現地主要企業の担当者)、他

田中正 (Masa Tanaka)



- アンドアフリカ役員
- 東京在住

■ 学歴:

- ・創価大学(経営学部)

■ 職歴:

- ・SAPジャパン(ソリューションプリンシパル)

■ コアスキル・強み:

- ・日本企業のビジネスプロセス変革、デジタル化支援
- ・ビジネスインテリジェンス、AI、機械学習に関する知見
- ・法人向けコンサルティング営業、営業計画立案

拠点

東京およびヨハネスブルグに拠点がございます。

- 
- 第一号支店※
 - 南アフリカ、ヨハネスブルグ
(登記上の住所はプレトリア)
 - 責任者 : プンツ・マジャジャ
 - 機能:
 - ・ 南ア企業とのネットワーク構築
 - ・ 各種情報収集・管理、他

- 本社
- 東京、三鷹
- 責任者 : 室伏 陽
- 機能:
 - ・ 営業拠点
 - ・ 全拠点の統括、他

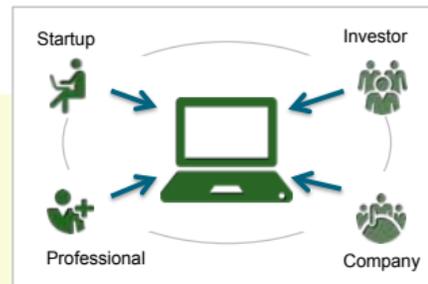
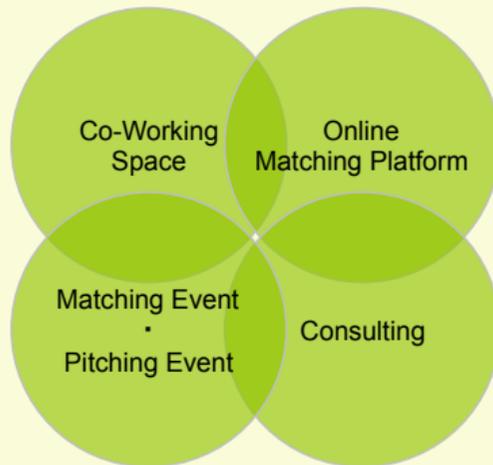
事業紹介:

インキュベーション事業

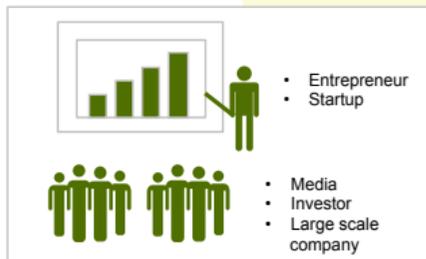
インキュベーション事業の構成



<https://www.youthvillage.co.za/2015/10/10-creative-co-working-spaces-in-south-africa/>

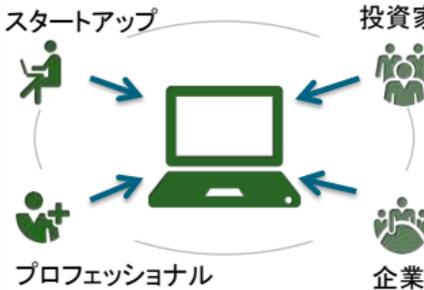


<https://zenventures.co.za/>



<https://inter-care.it/en/2017/05/04/business-matching-platform-is-online/>

事業詳細: デジタルプラットフォーム

<p>概要</p>	 <p>スタートアップ</p> <p>投資家</p> <p>プロフェッショナル</p> <p>企業</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1、アフリカの起業家 2、先進国の投資家 3、アフリカおよび日本の企業 4、アフリカの専門家人材 <p>を有機的につなぐプラットフォーム</p>
<p>詳細</p>	<p>起業家/ スタート アップ サイド</p>	<ul style="list-style-type: none"> ・ アフリカの起業家/スタートアップを中心に登録促進 (Seed – Series C/D) ・ コワーキングスペースの会員のみならず、広く会員を募集 ・ 無料会員と有料会員を用意
	<p>投資家 サイド</p>	<ul style="list-style-type: none"> ・ 日本を含む先進国の投資家を中心に登録促進 ・ 最初の3ヶ月間は無料 (登録者数を確保を最優先)

<https://zenventures.co.za/>

事業詳細: イベント / コンサルティング

イベント

アフリカの起業家/スタートアップによる投資家・大企業サイドへのピッチングイベント、各種マッチングイベントを実施

コンサルティング

- アフリカのスタートアップの内、ミドル～レイター (Series B-D) の企業を中心に各種ビジネスコンサルティング
- 日本企業による現地企業M&Aを支援

既存サービスとの優位性

経営 基盤	人材	<ul style="list-style-type: none"> ・ 起業家支援に専門的知見を持つ人材 ・ 高いコンサルティングスキル (メンバー全員が外資コンサルファーム出身)
	ネットワーク	<ul style="list-style-type: none"> ・ 日本人投資家、日本企業とのネットワーク ・ アフリカにおける起業家とのネットワーク ・ 南アフリカ主要企業とのネットワーク
サービス	デジタルの融合	<ul style="list-style-type: none"> ・ オンライン(デジタル)とオフライン(フィジカル)をシームレスなサービス提供
	インキュベーション	<ul style="list-style-type: none"> ・ インキュベーターがコワーキングスペースに常駐し会員のビジネスを支援

事業紹介:

コンサルティング事業

対象となるお客様

下記の様な問題・課題をお持ちの企業に対し、ご支援をさせて頂いております。



新たな販路の開拓を検討している。

現地企業の買収によるアフリカ進出を検討している。

急成長しているアフリカ市場において、自社の商品の需要があるのか確かめたい。

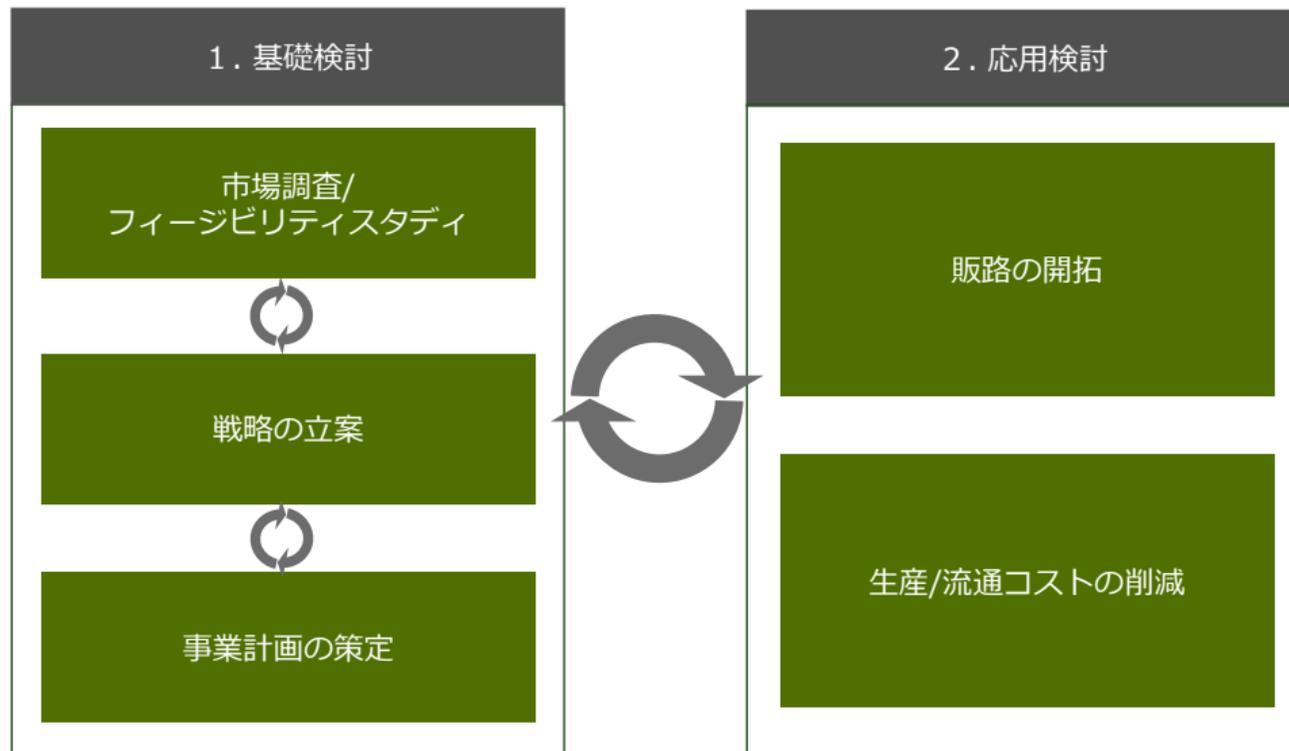
アフリカ市場の情報収集から始めたい。

アフリカから、原材料をより安価に調達出来ないか？

アフリカにおける生産拠点の確立を検討している。

アフリカ市場検討の段階 / 貴社のご意向

アフリカ市場に関し、貴社の検討段階、ご意向をお伺い致します。



貴社のご意向に沿ったサービス提供 (1/3)

貴社のアフリカでの事業展開に係る検討段階/目的に沿ったご支援を致します。

: アンドアフリカの得意とする領域

アフリカでの事業展開における段階/目的	サービスメニュー
市場の包括的な理解・戦略立案・事業計画策定	市場調査・情報提供・レポートニング
	ビジネスモデル立案・フィージビリティスタディ
	顧客獲得に向けた営業戦略立案
	テストマーケティング・商材のローカライズに係る支援
	事業計画策定および財務シミュレーション作成

貴社のご意向に沿ったサービス提供 (2/3)

貴社のアフリカでの事業展開に係る検討段階/目的に沿ったご支援を致します。

: アンドアフリカの得意とする領域

アフリカでの事業展開		サービスメニュー		
段階/目的	戦略オプション			
販路拡大	現地での販売拠点 確立/拡大	現地の既存販売代理店を介して販売	<ul style="list-style-type: none"> 現地拠点から管理 (支店、駐在員事務所) 遠隔(日本など)から管理 	<ul style="list-style-type: none"> 現地販売代理店の開拓支援 拠点設立に関するご支援 現地代理店の管理代行
		自前で新たに現地法人設立	<ul style="list-style-type: none"> 現地での人材採用支援 現地法人設立に係る支援 <ul style="list-style-type: none"> - 候補地の一覧化 - 各国の法人設立フローの見える化 - タスクの管理など(PMO業務) 	
	日本または第3国から輸出	自社の現地法人(販売会社)を介して販売 ※子会社の現地法人含む	現地企業の買収(M&A)、資本提携	<ul style="list-style-type: none"> 現地企業のM&A、資本提携に係るご支援 <ul style="list-style-type: none"> - 投資先候補のロングリスト作成 - 各企業の事業実態調査(現地調査) - 企業価値評価 - 買収価格算出 - 提携内容のドラフティング - 現地での交渉代行
		現地企業との戦略的な業務提携	<ul style="list-style-type: none"> 現地企業との業務提携に係るご支援 <ul style="list-style-type: none"> - 提携先候補のロングリスト作成 - 各企業の事業実態調査(現地調査) - 提携内容のドラフティング - 現地での交渉代行 	
		現地卸売企業への販売		<ul style="list-style-type: none"> 現地卸売企業の開拓 現地での交渉代行 輸出業務代行

貴社のご意向に沿ったサービス提供 (3/3)

貴社のアフリカでの事業展開に係る検討段階/目的に沿ったご支援を致します。

: アンドアフリカの得意とする領域

アフリカでの事業展開		サービスメニュー	
段階/目的	戦略オプション		
生産・物流 コストの 最適化	自前で新たに生産拠点確立	<ul style="list-style-type: none"> ・現地での人材採用支援 ・現地法人設立に係る支援 <ul style="list-style-type: none"> - 候補地の一覧化 - 各国の法人設立フローの見える化 - タスクの管理など (PMO業務) 	
	生産拠点の確保	<ul style="list-style-type: none"> ・現地企業の買収 (M&A) による生産拠点確立 <ul style="list-style-type: none"> - 投資先候補のロングリスト作成 - 各企業の生産実態調査 (現地調査) - 企業価値評価 - 買収価格算出 - 提携内容のドラフティング - 現地での交渉代行 	
		<ul style="list-style-type: none"> ・現地企業への製造委託 <ul style="list-style-type: none"> - 提携先候補のロングリスト作成 - 各企業の生産実態調査 (現地調査) - 提携内容のドラフティング - 現地での交渉代行 	
	原材料、半製品等の輸入	<ul style="list-style-type: none"> ・アフリカ→日本へ輸入 ・アフリカ→第3国へ輸入 	<ul style="list-style-type: none"> ・現地企業のロングリスト提供、各社の詳細情報 (与信など) 取得支援 ・現地企業との交渉支援 ・輸出代行
	現地物流網の構築		<ul style="list-style-type: none"> ・現地物流網構築に係るご支援 <ul style="list-style-type: none"> - 現地での物流センター候補地一覧化 - 物流パートナー候補のロングリスト作成 - 現地での交渉代行

ご支援対象となる産業領域

注力領域
対象領域
部分的にご支援可能な領域

		包含される事業/商材
コンシューマービジネス		小売・卸売、物流、消費財、自動車、その他toCサービス
資源エネルギー		鉱業、金属、化学、石油・エネルギー
金融		銀行・証券、保険、投資業
ライフサイエンス&ヘルスケア		医薬品、医療機器、健康機器・食品・サプリメント、フィットネス、等
製造		産業機械、各種製造業
パブリックセクター		中央省庁・地方自治体、国際開発
建設・不動産		建設業、ゼネコン、不動産業
テクノロジー		ソフトウェア、コンピュータ、電子機器、半導体、ハイテク(AI・IoT・3Dプリンティング・他)
メディア・通信		広告・メディア、通信、エンターテインメント(TV・映画・他)

これまでの実績(一部)

クライアント	プロジェクト概要	対象国	ご提供価値	期間
国内最大手の 中古車買取・再販企業	・アフリカ市場を中心とした中古車輸出事業の市場調査 ・現地ビジネスパートナーとのマッチング	・UAE ・タンザニア ・ウガンダ ・ザンビア	・市場調査 ・アフリカへの中古車販売のビジネススキーム案の検討・提案 ・現地ビジネスパートナーとのマッチング	2017年6月～ 2017年10月
国内大手フィットネス企業	・ドバイフィットネス市場調査 ・進出スキームの検討・提案 ・現地ビジネスパートナーとのマッチング	・UAE	・市場調査 ・マクロデータ収集・整理、専門家ヒアリング ・進出スキーム案の複数提案 ・現地フリーゾーンにおけるビジネスパートナーとのマッチング	2017年10月～ 現在進行中
国内大手化学メーカー および国際協力NGO (共同プロジェクト)	・自然災害による被災地域における必要物資の調査(栄養補給) ・国際機関を介した支援物資供給スキームおよび一般市場での販売戦略の策定	・インド ・ナイジェリア ・他	・被災地での栄養補給物資に対する要件調査 ・当該物資の流通スキームの提案 ・一般市場での類似製品の調査、エシカル層への訴求に係るマーケティング方針の提案	2018年1月～ 現在進行中
国内最大手の製紙企業	アフリカ主要消費国における、 幼児用高級紙おむつ市場の開拓	・モロッコ ・チュニジア ・南アフリカ ・ケニア	・アフリカ主要消費国における、現地卸売企業および主要小売企業の開拓 ・現地調査	2018年3月～ 2018年5月
洗濯洗剤の代替品を製造している国内小規模メーカー	アフリカ主要消費国における 販路開拓	・モロッコ ・チュニジア ・南アフリカ	・各国における現地卸売企業の開拓 ・クライアント製品の営業、具体的な取引交渉	2018年3月～ 現在進行中
国内製造業プラット フォームの提供企業	国内小規模製造業と南ア大手製造業をつなぐ新規事業の検討	・南アフリカ	・ビジネスモデルのオプション提案(特にマネタイズ方法) ・南ア製造企業リストの作成(詳細情報含む) ・現地製造業者へのコンタクト、マッチング	2018年4月～ 現在進行中

**LET'S GO AHEAD
TOGETHER**

